

Key Account Manager



byBrick söker Stockholms bästa säljare!

byBrick är ett av de snabbast växande konsultföretagen i Stockholm. Vi söker nu 2 nya kundansvariga säljare till byBrick Development. Vi erbjuder en arbetsmiljö i absolut världsklass. Nu söker vi dig som älskar försäljning och att bygga relationer, och som tillsammans med våra konsulter säkerställer att vi är det självklara valet för våra kunder. Du är en positiv person som engagerar din omgivning, och du slår dina mål!

byBrick erbjuder

- En erfaren och fungerande försäljningsorganisation.
- En stabil finansiell bas.
- Möjlighet till stort inflytande och påverkan. Vi är ett företag utan byråkrati och med korta, snabba beslutsvägar.
- Professionell och social gemenskap. Vi utnyttjar varandras nätverk och kompetens men har framförallt väldigt kul tillsammans.
- Fräscha och centralt belägna lokaler.

Dina egenskaper

- Du är självgående och målfokuserad.
- Du är entreprenör, gärna kvinna, med pedagogisk och god analytisk förmåga.
- Du är professionell och förtroendeingivande.
- Du är mycket god kommunikatör, både i tal och skrift.
- Du är strukturerad och självgående.
- Du är en nätverkande person.
- Du är troligen trött på att arbeta på det stora konsultbolaget.
- Du är affärsmässig, van att leda försäljningsarbete.
- Du är framför allt en person som sätter resultatet i centrum – du levererar.

Vi ser gärna att du har

- Etablerat dig som ett namn i flera organisationer
- Bred och dokumenterad erfarenhet som affärsman
- Ett stort nätverk

Ansökan

Vid frågor kontakta Björn Segerborg på 0735-15 52 80.

Skicka ansökan med CV till bjorn.segerborg@bybrick.se.

Urval och intervjuer kommer att ske löpande så det är bra om du skickar in din ansökan så fort som möjligt.